
به کسانی که میگویند وقت ندارم، چه پاسخی بدهیم

همانطور که می دانیم درصد زیادی از افراد فقط به دلیل این که جواب آبجکشن هایشان را نگرفته اند از **بازاریابی شبکه ای فراری هستند**، یکی از بزرگترین آبجکشن هایی که تقریباً همه ما شنیده ایم این است که اشخاص می گویند من برای انجام این کار وقت ندارم ، اما به نظر شما آیا واقعا افراد برای رسیدن به زندگی بهتر و درآمد بیشتر وقت ندارند؟ بهانه می آورند؟ یا باور نمی کنند؟

در این مقاله با دلایلی که باعث می شود افراد بگویند وقت ندارم و نحوه ی پاسخ دادن به این مسئله آشنا خواهید شد.

وقتی یک نفر به شما میگوید وقت ندارم **از این سه حالت خارج نیست**

۱. ایراد صادقانه و ناشی از حقیقت است

او واقعا وقت ندارد زیرا حال حاضر گرفتاری های شغلی و خانوادگی بسیاری دارد که از پول برایش مهمتر هستند اما اگر گرفتاری های شغلی او در جهت تامین مخارج زندگی باشد ، **این احتمال وجود دارد که هنوز درک نکرده که این کسب و کار چگونه می تواند او را از گرفتاری ها نجات دهد وگرنه از کسب و کار شما استقبال می کرد** بنابراین شاید لازم باشد که به عقب برگردید و مفهوم اهرم را به عنوان راهی برای فرار از تله پول در مقابل زمان برایش توضیح دهید و همچنین پیشنهاد می کنیم فیلم خط لوله را به او نشان دهید.

۲. صادقانه و ناشی از سوء تفاهم

فرد فکر می کند واقعا وقت ندارد اما با یک برنامه ریزی مناسب می تواند ساعات خالی بسیاری را داشته باشد، او یا فاقد توانایی مدیریت زمان است یا جزء آن دسته از افراد است که اجازه می دهد کارهای کوچک و بی اهمیت فرصت های مهم را از او بگیرند، در اینجا توصیه می کنیم که برنامه هفتگی اش را از او بپرسید و به او نشان دهید که حتی پر مشغله ترین افراد هم می توانند با مدیریت صحیح زمان ۲۰ ساعت در هفته را به این کار اختصاص دهند . اگر باز هم مجاب نشد دو حالت باقی مانده است، یا ایشان

جزء افراد بی انگیزه و بی نظم است که پیشنهاد می کنیم فعلا همکاری با او را فراموش کنید و یا با یک ایراد کاذب روبرو هستید.

۳. ایراد کاذب

مشکل اصلی او در جای دیگری است و شاید او فکر می کند که نمی تواند در این کار موفق شود و یا فکر می کند کسی با او همکاری نخواهد کرد و یا نمی تواند محصولات را بفروشد پس به ساده ترین آجکشن یعنی وقت نداشتن رو میاورد. **در واقع وقت ندارم ، نقابی ست که دلیل یا دلایل اصلی او را از شما پنهان میکند پس بهتر است در این مواقع به جای پاسخ دادن به این ایراد سراغ مشکل اصلی او بروید و پیرسید فکر میکنی بتونی توی این کار پول خوب در بیاری ، یا چی توی این کاره که درون تو احساس بد به وجود میاره؟! یا مشکل اصلیت با کار رو صادقانه بهم بگو . توجه داشته باشید که شما باید تمام سعی خود را در برطرف کردن نگرانی های کسی که ایراد کاذب مطرح می کند انجام دهید اما گاهی خود فرد گوش های خود را می گیرد که نشنود، از قدیم گفته اند کسی که خواب است را می توان بیدار کرد اما کسی که خود را به خواب زده هرگز بیدار نمی شود.**