

سریع ترین راه موفقیت در بازاریابی شبکه ای (اریک ووری)

همه دوست دارند با کار تمام وقت در بازاریابی شبکه ای موفق شوند، همه دوست دارند **آزادی مالی و شخصی** که بازاریابی شبکه ای به آنها هدیه می دهد را داشته باشند و لذت ببرند، اما چگونه باید این کار را انجام داد؟ سریع ترین راه موفقیت چیست؟ در این مقاله، اریک ووری ما را از پشت درهای بسته نجات می دهد.

این کلید موفقیت در بازاریابی شبکه ای است

سریع ترین راه موفقیت در بازاریابی شبکه ای **بهبود افرادی ست که با آنها وقت می گذرانید**. با افرادی معاشرت داشته باشید که بر شما **تاثیر مثبتی** داشته باشند. نقل قول از جیم ران: "شما میانگین پنج نفر از کسانی هستید که **بیشترین زمان** را در بین آنها سپری می کنید."

در نهایت شما به همان چیزی فکر می کنید، که آن پنج نفر فکر می کنند. به همان جایی میروید، که آن پنج نفر میروند. **کاری را انجام می دهید، که آنها انجام می دهند**. به چیز هایی علاقه دارید، که آنها علاقه دارند. و **جاه طلبی شما هم مانند آنها خواهد بود**. اما اگر پنج نفر اطراف شما افرادی تنبل بی انگیزه و منفی باشند، شما را همراه با خود **پایین می کشند**. بنابراین افرادی را پیدا کنید که **تاثیر مثبتی** بر شما داشته باشند و به شما در رشد کسب و کارتان کمک کنند. اگر شما نمی دانید که چگونه یک پرزنت عالی داشته باشید یا در پرزنت توانایی زیادی ندارید، **سریع ترین راه برای تبدیل شدن به یک پرزنتور عالی این است که افرادی را پیدا کنید که در این کار عالی هستند** و بیشترین زمان را با آنها سپری کنید و به حرف هایشان گوش دهید. همین امر در سایر زمینه ها نیز اعمال می شود. از جمله این موضوع که اگر شما در سخنرانی ها خوب نیستید راهی برای آشنایی و دوستی با سخنرانان خوب پیدا کنید. این کار در کلیه دسته بندی های مورد نیاز برای ساختن یک تیم پرقدرت در تجارت بازاریابی شبکه ای شما قابل استفاده است.

تصمیم گرفتم رشد کنم

زمانی تصمیم گرفتم آموزش ببینم و رشد کنم، بنابراین **تمام مطالب آموزشی صوتی تصویری و کتاب های مورد نیاز را تهیه کردم** تا برای ساختن کسب و کار خود از آنها استفاده کنم. **به صحبت های بزرگان این تجارت گوش دادم**، و حتی ساعت ها در همه جای کشور رانندگی کردم و شب ها در اتومبیل خود میخوابیدم، **فقط برای این که بتوانم افرادی که در بازاریابی شبکه ای موفق بودند را ملاقات کنم** و مدتی

را با آنها باشم، فقط برای گوش دادن به صحبت های آنها. هر کاری که میتوانستم را انجام میدادم، نه تنها به صحبت های آنها گوش میدادم بلکه کلمه به کلمه حرف هایشان را یاد میگرفتم و در ذهن خود حرف هایشان را تکرار میکردم. و تمام تلاش خود را میکردم تا راهی برای گفتگوی نزدیک تر با افراد موفق پیدا کنم یا به گروه آنها بپیوندم.

بعدها یاد گرفتم که چگونه تحولات ذهنی خود را شروع کنم و همچنین ارتباط خود را با افراد و موقعیت های منفی محدود کنم. مهم ترین کار این است که باید بر گسترش ارتباط خود با افراد مثبت و تمرکز کنید و خود را با افراد مثبت محاصره کنید و با این کار موارد منفی کم کم حذف می شوند. من برخی از مربیان خود را هرگز از نزدیک ملاقات نکردم بلکه آنها فقط از طریق فیلم و صدا من را راهنمایی می کردند. شما میتوانید به وسیله افرادی که کارهایی را که شما آرزوی انجام آن را دارید را قبلا انجام داده اند، ذهن خود را تغذیه کنید، پس خودتان را با این افراد محاصره کنید، این سریع ترین راه موفقیت در بازاریابی شبکه ای است.